



Técnico Comercial

Descripción del Puesto

Desde AHEMBO, S.L. estamos buscando un Técnico Comercial para nuestra delegación en Tenerife para incrementar ventas de marcas concretas a través de acciones específicas en puntos de venta.

Funciones y responsabilidades del puesto

- Gestionar e implementar el plan de acción de marca que se ha asignado (Trade Marketing).
- Visitar periódicamente los puntos de venta asignados para detectar oportunidades de negocio y hacer seguimiento.
- Suministrar muestras y material publicitario a punto de venta.
- Velar por la correcta implantación de las marcas. Informar del nivel servicio.
- Analizar y cursar las propuestas de pedidos y acciones del punto de venta.
- Revisar e informar el punto de venta para asegurar limpieza, colocación, precios...
- Revisar si la rotación, niveles de stock y tiempos de reposición son los adecuados.
- Coordinarse con preventa para el desarrollo de la actividad.
- Informar sobre actividades de la competencia en el punto de venta.

Formación requerida

- Se valorará formación Bachillerato/Formación Profesional Grado Medio, o formación relacionada con el puesto.
- Imprescindible carnet de conducir
- Manejo de office.

Experiencia Requerida

- Experiencia mínima en el puesto de 6 meses.

Competencias y/o Habilidades

- Análisis.
- Resolución de problemas.
- Toma de decisiones.
- Orientación al cliente.
- Asesoramiento.
- Orientación a resultados.

Qué ofrecemos

- Incorporación a una empresa líder en su sector, en un entorno profesional y competitivo.
- Contratación temporal, jornada completa.
- Un equipo apasionado y colaborativo.
- Incorporación a la bolsa de empleo de la compañía para futuros procesos selectivos del perfil profesional.